



import & export

CON LOS ESTADOS UNIDOS

INVIRTIENDO EN LÍDERES PARA UNA SOCIEDAD GLOBAL



BECAS Hubert H. Humphrey



The Hubert H. Humphrey Fellowship Program
A Program for Mid-Career Professionals Sponsored by the U.S. Department of State

LÍDERES PARA UNA SOCIEDAD GLOBAL



Creado en 1978 en honor de un ejemplar promotor de la cooperación y el buen entendimiento entre países, el Programa de Becas Hubert H. Humphrey:

- Lleva a Estados Unidos a profesionales talentosos de países de todo el mundo que se encuentren a la mitad de su carrera profesional, para un año académico de estudio y experiencias profesionales relacionadas con su área de trabajo.



Hubert H. Humphrey
U.S. Vice President 1965 - 1969

QUÉ ES EL PROGRAMA HUMPHREY?



- Un programa que combina cursos a nivel de post grado con actividades de desarrollo profesional dirigido a profesionales.
- Si fuese necesario, por un curso intensivo de inglés de hasta 3 meses.
- Todos los becarios participan en talleres y conferencias que proveen interacción con líderes de los gobiernos federales, estatales y locales estadounidenses y organizaciones multinacionales del sector privado.
- En cada universidad, hay un coordinador Humphrey y tutores que proporcionan apoyo académico y administrativo, quienes ayudan a cada becario a diseñar e implementar un programa individualizado de cursos a nivel de post grado y actividades de desarrollo profesional.



PERFIL DE BECARIOS



- Más de 3.600 personas a nivel mundial han participado del Programa desde 1978; alrededor de 160 becas son otorgadas anualmente.
- Más de 15 destacados profesionales Bolivianos han participado del Programa Humphrey en las décadas de los 80 y 90.
- Dos becarias, una de Sucre y otra de Santa Cruz (sector empresarial y medioambiente), participarán en el periodo 2011 – 2012.

BENEFICIOS DE LA BECA



La Beca HUMPHREY proporciona los siguientes beneficios para el becario únicamente:

- ✓ Viaje internacional e interno
- ✓ Costos de colegiatura y adicionales para cursos en las universidades
- ✓ Seguro de salud y accidentes
- ✓ Manutención mensual
- ✓ Fondos para libros y actividades profesionales
- ✓ Curso de inglés intensivo previo al inicio del programa si fuese necesario (en base a los puntajes antes mencionados).

ALGUNAS UNIVERSIDADES DEL PROGRAMA HUMPHREY



- American University
- Washington College of Law
- Boston University
- University of California – Davis
- Cornell University
- Emory University
- The Johns Hopkins University
- The University of Maryland
- Michigan State University
- University of Minnesota
- University of North Carolina
- Pennsylvania State University
- Rutgers
- Tulane
- University of Washington
- MIT



ÁREAS PROFESIONALES



- Recursos Naturales, Políticas Ambientales y Cambio Climático;
- Análisis de Políticas Públicas y Administración Pública;
- Desarrollo Económico/Banca y Finanzas;
- Economía Agrícola y Desarrollo Agrario;
- Administración de Recursos Humanos y Personal;
- Planificación Regional y Urbana;
- Políticas de Salud Pública y Administración;
- Administración de la Tecnología y Políticas;
- Administración, Planificación y Políticas Educativas;
- Periodismo y Comunicación;
- Estudios sobre Prevención, Tratamiento y Abuso de Drogas;
- Políticas y Prevención del VIH/SIDA;
- Inglés como Lengua Extranjera (desarrollo curricular y capacitación);
- Tráfico de Personas;
- Leyes y Derechos Humanos;
- Administración de Educación Superior



CRITERIOS DE SELECCIÓN



- Ser ciudadano boliviano, residente en el país y no poseer doble ciudadanía con Estados Unidos ni visa de residente en EEUU.
- Estar actualmente trabajando en una entidad en Bolivia ya sea pública o privada.
- Tener un nivel de inglés por lo menos intermedio (440 -TOEFL papel o 42 - TOEFL internet)
- Tener entre 30 a 50 años, preferentemente.
- Acreditar un grado universitario equivalente a una licenciatura como mínimo.
- Presentar una importante hoja de vida profesional y acreditar un mínimo de cinco años de experiencia laboral posteriores a la fecha de obtención del título universitario.
- Tener poca o ninguna experiencia previa en Estados Unidos.

PARA POSTULAR



FECHA LÍMITE DE POSTULACIÓN:

15 de agosto del año en curso.

Para reunir los requisitos para una Beca Humphrey, los solicitantes deben proveer los siguientes documentos:

- Formulario de postulación preliminar (solicitar a: LaPazFulbright@state.gov)
- Dos cartas de recomendación de acuerdo a las instrucciones y formato que constan en el formulario de aplicación.
- Currículum vitae en inglés
- Certificados originales o copias selladas, de las calificaciones obtenidas durante los estudios universitarios.
- Copia(s) del título(s), certificado(s) por la secretaría u oficina de registro de la universidad en la que obtuvo dicho(s) título(s).
- Copia de cédula de identidad
- Resultado del examen TOEFL



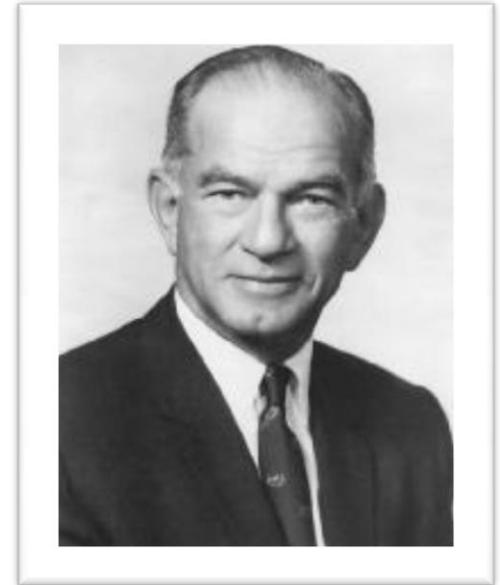
PROGRAMA FULBRIGHT EN BOLIVIA

PRESENTACION POR:
DIEGO IGNACIO BALLIVIAN
COORDINADOR DEL PROGRAMA FULBRIGHT

DATOS DEL PROGRAMA



- Creado por el Senador William Fulbright en 1946
- Actualmente participan 180 países
- Mas de 300.000 personas han participado
- Programas de Fulbright:
 - ✓ Programas para profesionales Bolivianos y Norteamericanos: IIE y LASPAU
 - ✓ Hubert Humphrey para profesionales Bolivianos en ejercicio
- Duración: Uno a dos años



PROPOSITO Y OBJETIVOS DEL PROGRAMA



Proposito

“Incrementar el entendimiento mutuo entre el pueblo de los Estados Unidos y los habitantes de otros países”

Objetivos

- Desarrollar intercambios culturales
- Promover el entendimiento mutuo
- Promover el desarrollo académico/profesional
- Promover el desarrollo personal
- Compartir en el país de cada uno las experiencias vividas en el extranjero.

ASPECTOS ADMINISTRATIVOS



ASPECTOS ADMINISTRATIVOS

- Institución Patrocinante: Departamento de Estado/Oficina de Asuntos Culturales y Educativos
- Directorio Fulbright (FSB) comisionado por el Presidente de E.E.U.U. es ente rector
- Comisiones y Embajadas responsables de selección de becarios
- Agencias de cooperación en E.E.U.U. (IIE, CIES, LASPAU etc.)

REQUISITOS Y BENEFICIOS



Requisitos

- Ser boliviano
- Poseer título de profesional a nivel licenciatura
- Resultado en el TOEFL (requisito) de por lo menos 91 en el IBT. Puntajes de no menos de 1000 en el GRE y 600 en el GMAT
- Excelentes antecedentes académicos, plan de estudios coherente, experiencia laboral si es posible, buena salud y asumir compromiso de retorno a Bolivia.

Beneficios

- Pasajes de ida y vuelta
- Estipendio mensual
- Seguro de salud
- Aranceles y matricula de la universidad
- Estipendio para libros y otros gastos

BECARIOS FULBRIGHT HACIENDO UNA DIFERENCIA EN TODO EL MUNDO



Hasta el 2011

- Más de 300.000 becarios Fulbright de aproximadamente 180 países han participado en el Programa Fulbright desde su creación en 1946.
- Más de 300 profesionales bolivianos han realizado estudios de postgrado en los Estados Unidos con la beca Fulbright.
- Actualmente 11 becarios bolivianos estudian en diversas universidades de los Estados Unidos bajo el Programa Fulbright, 4 de los cuales son de origen indígena.
- 18 ex becarios Fulbright han desempeñado funciones de jefes de estado o de gobierno.
- 10 ex becarios Fulbright han sido elegidos como miembros del Congreso de Estados Unidos.
- 1 ex becario Fulbright se ha desempeñado como Secretario General de las Naciones Unidas (Boutros Boutros Ghali).
- 1 ex becario Fulbright se ha desempeñado como Secretario General de la Organización del Tratado del Atlántico Norte OTAN (Javier Solana).

BECARIOS FULBRIGHT HACIENDO UNA DIFERENCIA EN TODO EL MUNDO



“El Programa Fulbright me brindó el puente para cruzar. Vi cómo se pueden hacer las cosas de manera diferente en una sociedad diferente... Aprendí lecciones que me mantuvieron firme cuando estaba levantando el Banco Grameen”.

--Muhammad Yunus.

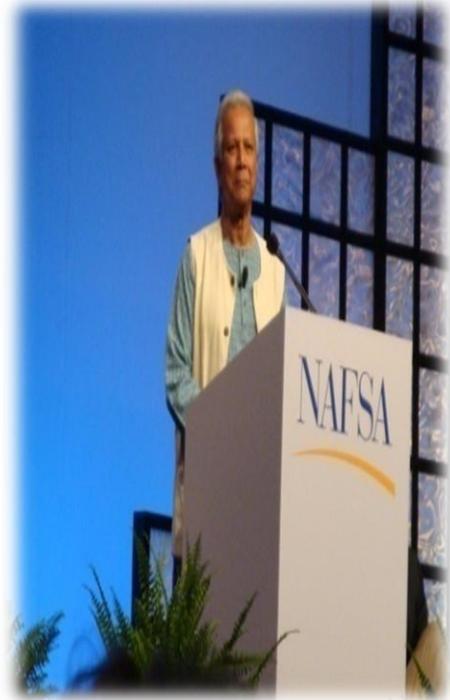
Muhammad Yunus, de Bangladesh, estudiante becario del programa Fulbright en la Universidad Vanderbilt en 1965, fue ganador del Premio Nobel de la Paz 2006. Compartió el premio con el Banco Grameen, que él fundó. Yunus y el Banco recibieron el premio por sus esfuerzos en crear un desarrollo económico y social desde abajo.

•39 ex becarios Fulbright de doce países han recibido el Premio Nobel.

“El Programa Fulbright es una fuerza dinámica para la transformación positiva que consolida el entendimiento mutuo entre los pueblos del mundo y lo logra a través de una experiencia de intercambio a la vez”.

--Steven J. Uhfelder

Presidente, Directorio del Programa de Becas J. William Fulbright



PARA MAYOR INFORMACION



Email: lapazfulbright@state.gov

Facebook: **Embajada de los Estados Unidos en Bolivia**

<http://bolivia.usembassy.gov/>

**GRACIAS POR SU ATENCIÓN...
PREGUNTAS?**



The Hubert H. Humphrey Fellowship Program
A Program for Mid-Career Professionals Sponsored by the U.S. Department of State

OPORTUNIDADES COMERCIALES CON LOS ESTADOS UNIDOS



EXPORTACIONES

MAYO 2010

CONTENIDO DE LA PRESENTACIÓN



- Las exportaciones bolivianas
 - Comportamiento últimos 10 años
 - Estructura de las Exportaciones
 - Principales Mercados
 - Principales Productos
- Las exportaciones a los Estados Unidos
 - Estructura de las exportaciones
 - Aranceles y preferencias
 - El mercado de los Estados Unidos
 - Alimentos, Cueros y sus Manufacturas, Madera y sus Manufacturas, Textiles y Confecciones
- Instituciones de Apoyo al Exportador

CONTENIDO DE LA PRESENTACIÓN

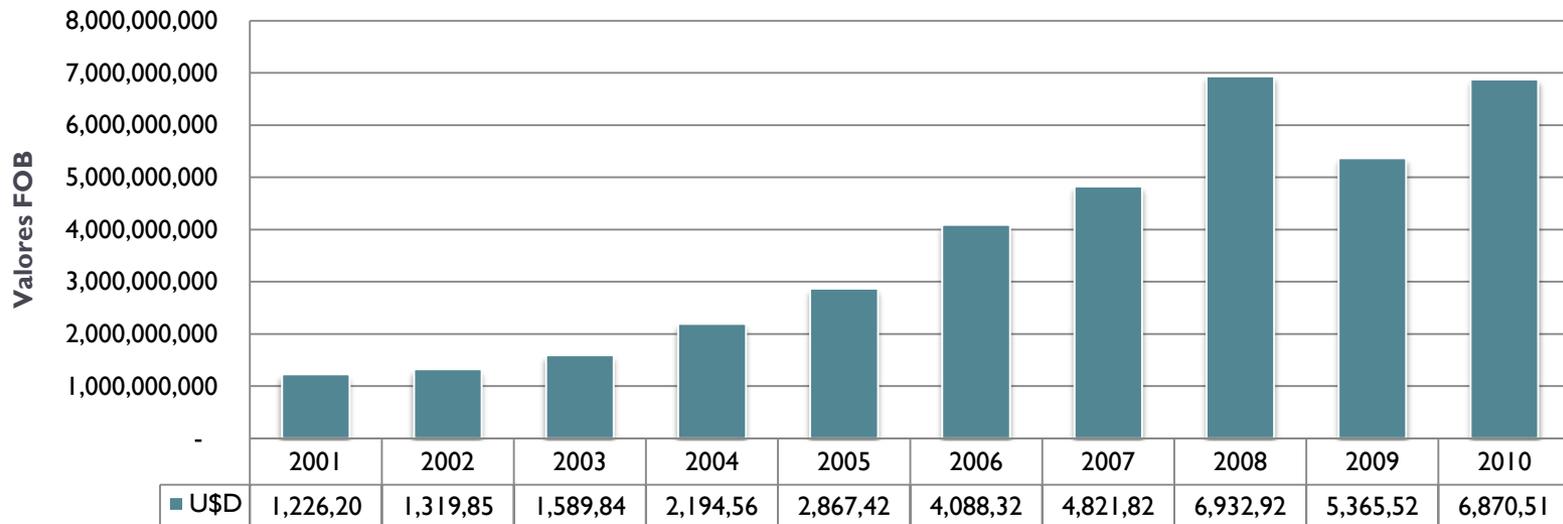


- Las exportaciones bolivianas
 - Comportamiento últimos 10 años
 - Estructura de las Exportaciones
 - Principales Mercados
 - Principales Productos
- Las exportaciones a los Estados Unidos
 - Estructura de las exportaciones
 - Aranceles y preferencias
 - El mercado de los Estados Unidos
 - Alimentos, Cueros y sus Manufacturas, Madera y sus Manufacturas, Textiles y Confecciones
- Instituciones de Apoyo al Exportador

Exportaciones: Últimos 10 años



EXPORTACIONES BOLIVIANAS AL MUNDO (X 1.000)

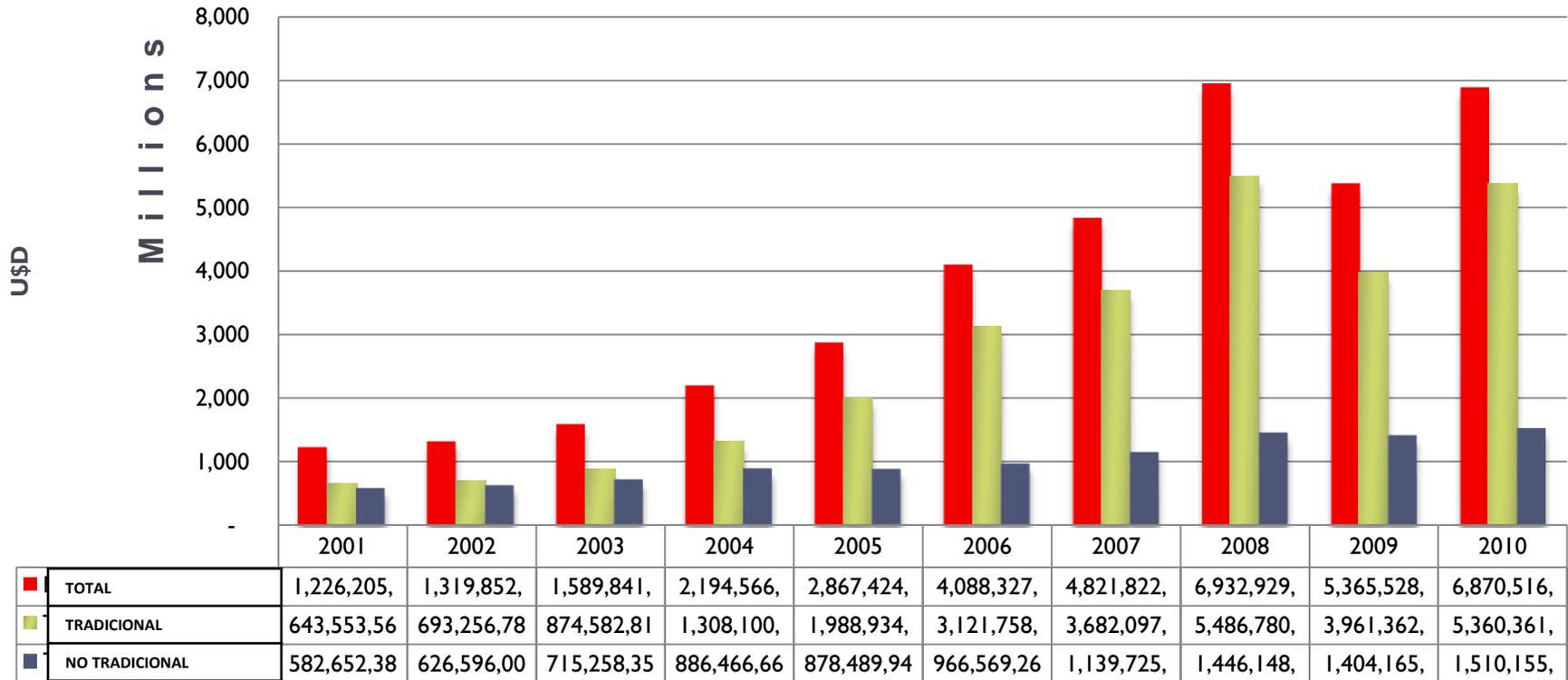


- El crecimiento de las exportaciones durante de la gestión 2010 en comparación al 2009 fue de aproximadamente de 28%.
- En el periodo enero / marzo 2010 tuvo un crecimiento del 30,62% comparando el mismo periodo del 2009.

Exportaciones: Últimos 10 años



COMPOSICION DE LAS EXPORTACIONES

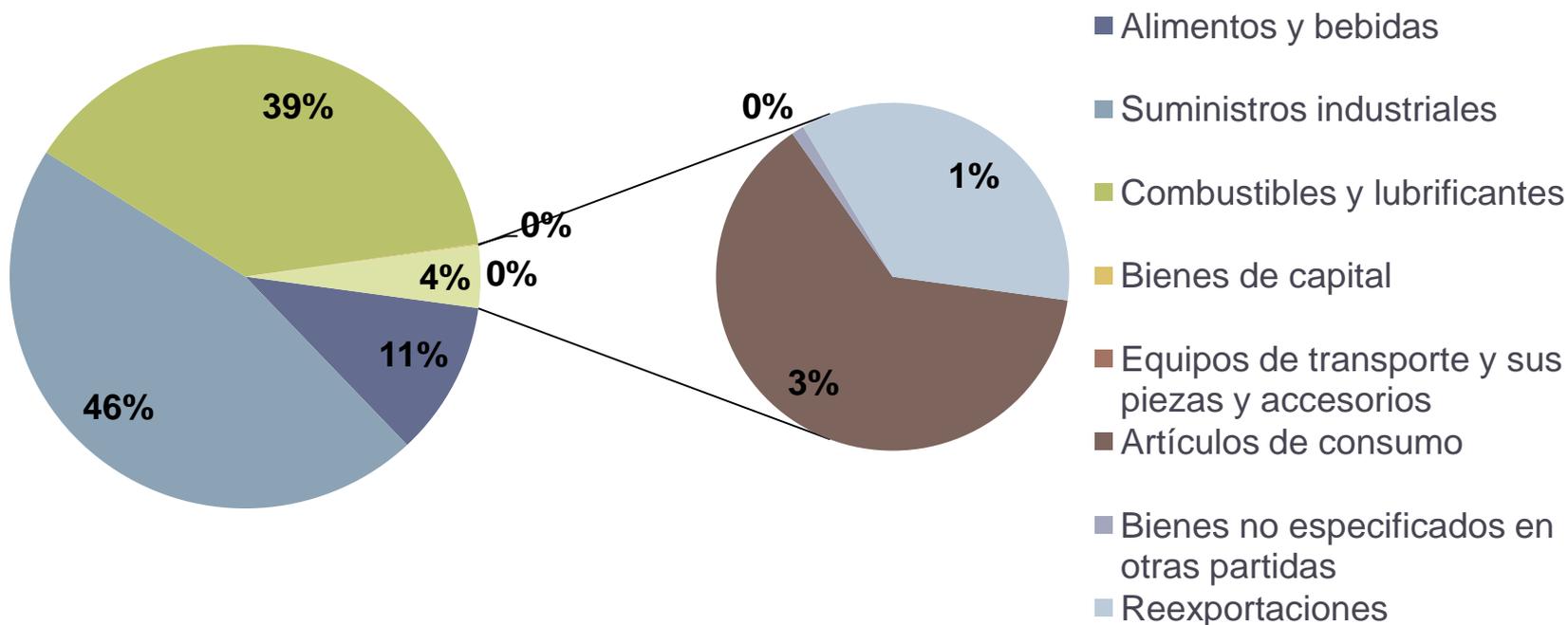


En la gestión 2010 el crecimiento de las exportaciones no tradiciones fue relativamente menor que el de las exportaciones tradicionales.

Exportaciones: Gestión 2010



EXPORTACIONES POR GRANDES GRUPOS ECONOMICOS GESTION 2010



Exportaciones: Gestión 2010

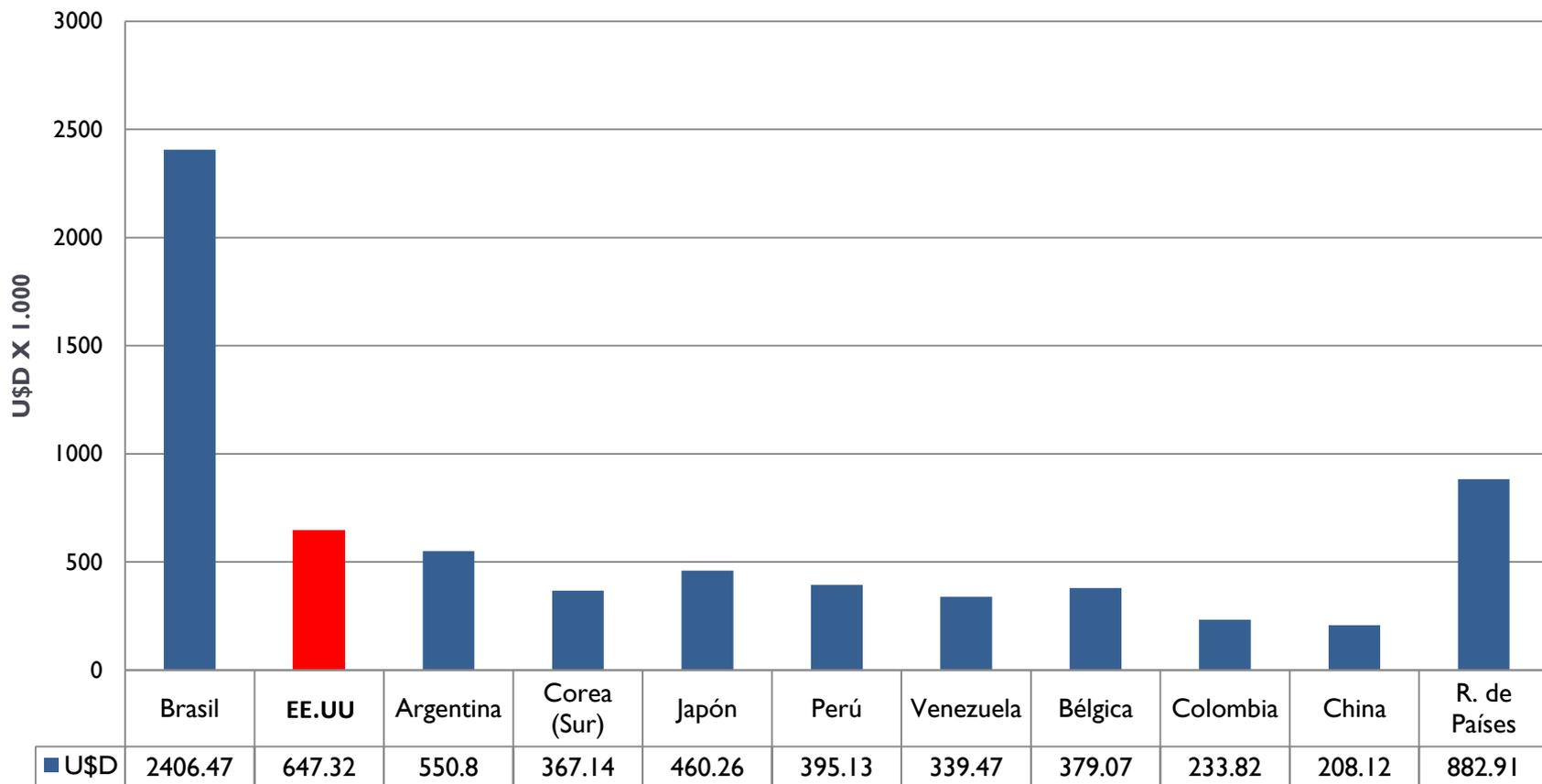


	PRODUCTOS	VALOR (U\$D)		PRODUCTOS	VALOR (U\$D)
1	Gas Natural	2,798	16	Productos Textiles	55
2	Mineral de Zinc	887	17	Quinua	47
3	Mineral de Plata	684	18	Bebidas	43
4	Soya y Productos de Soya	521	19	Azúcar	41
5	Estaño Metálico	296	20	Prendas de Vestir. Ad. y Teñido de Piel	36
6	Mineral de Plomo	157	21	Frijoles	35
7	Combustibles	144	22	Cueros y Manufacturas de Cuero	35
8	Otras Manufacturas	126	23	Antimonio Metálico y Óxidos de Ant.	32
9	Girasol y Productos de Girasol	115	24	Productos de la Refinación del Petróleo	30
10	Plata Metálica	113	25	Joyería con Oro Importado	26
11	Nueces del Brasil	104	26	Sustancias y Productos Químicos	23
12	Maderas y Manufacturas de Madera	96	27	Otros Productos Agropecuarios	23
13	Oro Metálico	94	28	Wolfram	21
14	Mineral de Estaño	61	29	Fabricación de muebles de Madera	21
15	Productos Alimenticios	59	30	Semillas y Habas de Soya	19

Exportaciones: Gestión 2010



EXPORTACIONES BOLIVIANAS POR PAIS DE DESTINO GESTION 2010



CONTENIDO DE LA PRESENTACIÓN

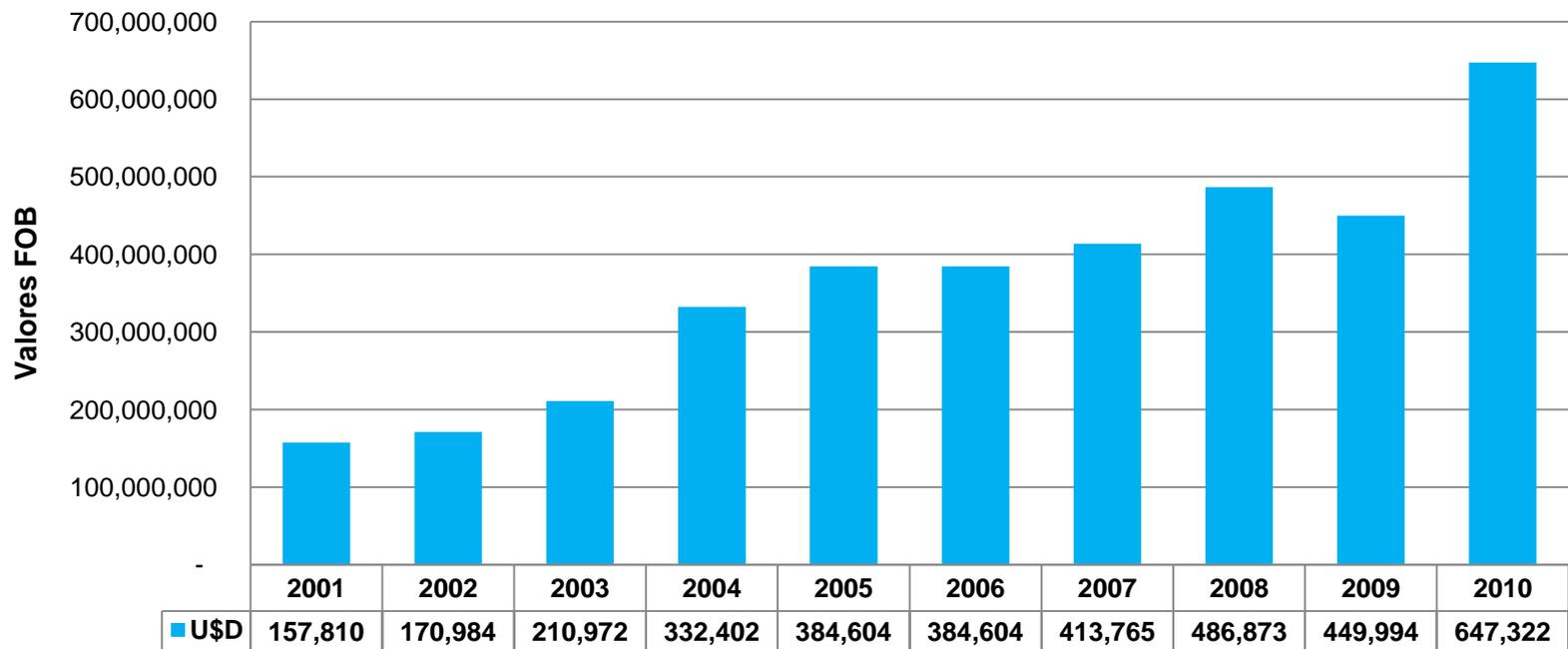


- Las exportaciones bolivianas
 - Comportamiento últimos 10 años
 - Estructura de las Exportaciones
 - Principales Mercados
 - Principales Productos
- Las exportaciones a los Estados Unidos
 - Estructura de las exportaciones
 - Aranceles y preferencias
 - El mercado de los Estados Unidos
 - Alimentos, Cueros y sus Manufacturas, Madera y sus Manufacturas, Textiles y Confecciones
- Instituciones de Apoyo al Exportador

Exportaciones: Últimos 10 años



EXPORTACIONES BOLIVIANAS A LOS ESTADOS UNIDOS (X 1.000)



- En el periodo enero – marzo 2011 las exportaciones a los Estados Unidos registraron un crecimiento del 73,94 % comparando el mismo periodo del 2009 (116,24 millones de dólares a 202,19 millones).
- Segundo destino de las exportaciones después del Brasil

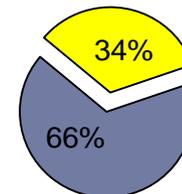
Exportaciones: Últimos 10 años



	PRODUCTOS	VALOR (U\$D)		PRODUCTOS	VALOR (U\$D)
1	Estaño y Manufacturas	170,542,511	16	Preparaciones a Base de Cereales	1,050,868
2	Combustibles Minerales, Aceites	158,481,129	17	Artículos de Sombrerería y Sus Partes	805,315
3	Joyerías	121,435,224	18	Manufacturas de Cuero	523,932
4	Metales Preciosos	59,665,436	19	Plantas Vivas y Floricultura	472,743
5	Minerales y Cenizas	35,277,342	20	Aceites Esenciales y Residuos	430,903
6	Frutas Comestibles	28,877,764	21	Materias Plásticas y Manufacturas	360,824
7	Cereales	23,773,359	22	Sal; Azufre; Tierras y Piedras	346,220
8	Madera y Manufacturas	19,078,333	23	Pieles (Excepto La Peletería) y Cueros	339,888
9	Muebles	6,451,370	24	Prendas y Complementos de Vestir	258,922
10	Prendas de Punto	4,940,323	25	Manufacturas de Piedra, Yeso	227,200
11	Azucars Confitería	4,371,803			
12	Café, Te, y Especias.	3,736,187			
13	Semillas y Frutos Oleaginosos;	1,958,148			
14	Pólvoras y Explosivos	1,301,348			
15	Legumbres u Hortalizas	1,216,586			

COMPOSICION DE LAS EXPORTACIONES A LOS ESTADOS UNIDOS (Gestión 2010)

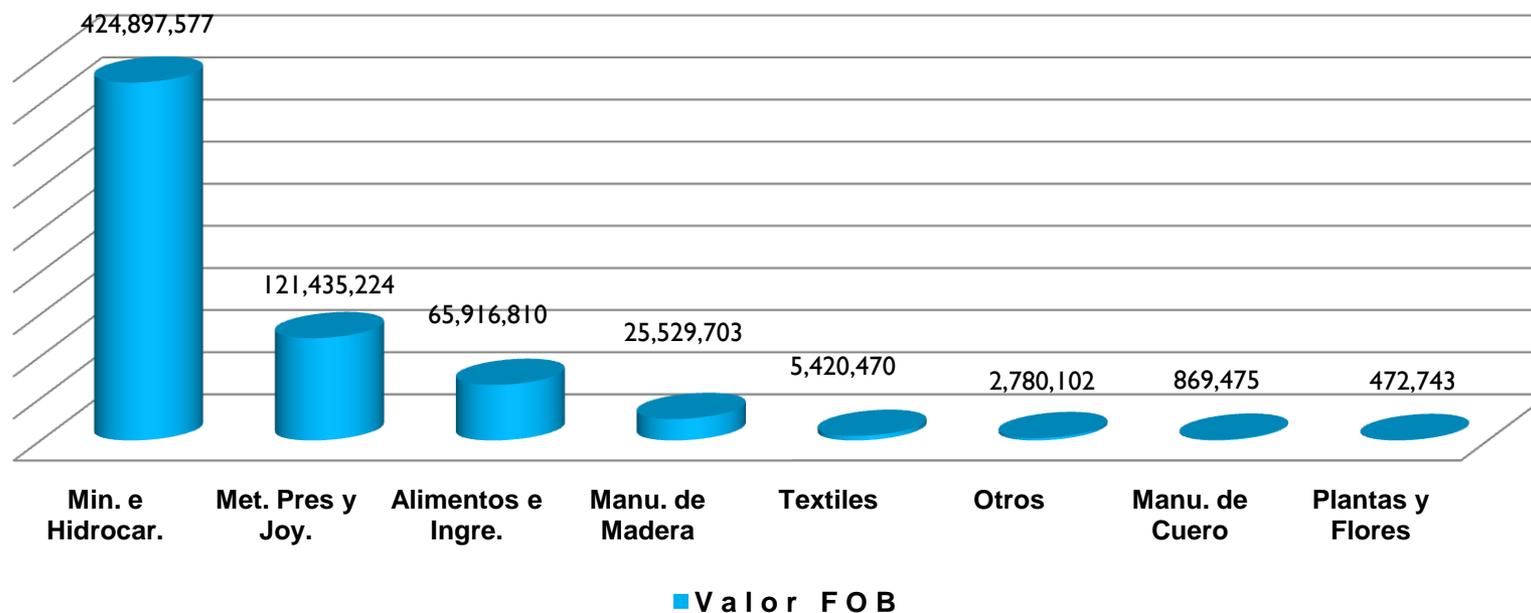
■ TRADICIONALES ■ NO TRADICIONALES



Exportaciones: Gestión 2010



Exportaciones a los Estados Unidos X Sector Gestion 2010



- Durante la gestión 2010 los Estados Unidos fue el segundo destinos de las exportaciones no tradicionales (USD 217.597.671) y el primer mercado en diversidad de productos.

Estados Unidos: Datos de Interés



- Población: 313 millones de habitantes
- Extensión territorial 9.826.630 km cuadrados
- Renta per cápita: **47.400** dólares.
- Densidad de población: 32 hab./km²
- Principales ciudades: New York-Newark 19.3 million; Los Angeles-Long Beach-Santa Ana 12.675 million; Chicago 9.134 million; Miami 5.699 million; Washington D.C. (capital) 4.421 million (2009).
- La producción de EE.UU. es 1 ½ la de China, 3 x la de Japón y 5 x la de Alemania.
- El 2010 sus importaciones superaron los 1.903 trillones de dólares (1.903.000.000.000,00).



Datos Relevantes para el Acceso al Mercado de los EE.UU.



- Principales Puertos y Aeropuertos

- Puertos

- Cargo ports (tonnage): Baton Rouge, Corpus Christi, Houston, Long Beach, Los Angeles, New Orleans, New York, Plaquemines, Tampa, Texas City
- Container ports (TEUs): Los Angeles (7,849,985), Long Beach (6,350,125), New York/New Jersey (5,265,058), Savannah (2,616,126), Oakland (2,236,244), Hampton Roads (2,083,278) (2008)

- Aeropuertos

Estados Unidos cuenta con 15,079 (2010) aeropuertos; posee varios de los aeropuertos más grandes y congestionados del mundo. Los principales aeropuertos son:

- John F. Kennedy International (Nueva York), Los Ángeles International, George Bush International (Houston), Memphis International Airport, Hartsfield-Jackson Atlanta International Airport y Miami International Airport.

Aranceles de Importación : SGP



- El Sistema General de Preferencias, dispone que determinadas mercancías, ingresen sin pago de derechos de aduana.
- Este programa entró en vigor el 1976. Los productos que se benefician del SGP son alrededor de 4.000 sub partidas.
- La lista de países beneficiarios, las exclusiones, así como los artículos comprendidos en el SGP, cambian durante la vigencia del programa.

http://dataweb.usitc.gov/scripts/tariff_current.asp

Origen del SGP



- En 1968 se crea el “Sistema Generalizado de Preferencias” bajo el alero del GATT
- Objetivos de este en beneficio de los países en desarrollo
 - Aumentar los ingresos de las exportación
 - Promover la industrialización
 - Acelerar las tasas de crecimiento económico
- Enfocado principalmente a productos del sector manufacturado, semi-manufacturado / productos agrícolas y del mar
- Cada país otorgante tiene su propio esquema (estructura y sensibilidad económicas)



Reglas de Origen para el SGP



Criterios de origen

- Productos Obtenidos Totalmente
- Productos fabricados a partir de insumos no originarios o componentes importados deberán ser objeto de una Transformación Sustancial. Este concepto general toma dos formas:
 - Criterio de Elaboración / Salto de Partida
 - Criterio de Porcentaje / 35 % de integración nacional como mínimo
- Acumulación de Origen
- Actividades que no Confieren Origen
 - Sacrificio de animales;
 - Ensamblaje de piezas no originales;
 - Simple envasado en botellas, botes, frascos, bolsas, estuches y cajas.
 - Conservación, lavado;
 - Simple mezcla de productos;
 - Combinación de dos o más operaciones.



Impuestos Adicionales



- En Estados Unidos se aplica el Impuesto sobre las Ventas (Sales and Use Tax) que es recaudado por la mayor parte de los estados y a por algunas administraciones locales (Municipios, Condados y Agencias Locales) y varía según los estados:
 - California 6,25 %
 - Florida 6,0 %
 - Maryland 6,0 %
 - Nueva York 4,0 %
 - Virginia 4,0 %
 - Washington D.C. 5,75
- El componente local del impuesto. Varía de ciudad en ciudad y debe sumarse al impuesto estatal.



http://www.salestaxinstitute.com/sales_tax_rates.php

Aviso Previo – Ley de Bioterrorismo



Comenzó en diciembre de 2003

- **Registro de instalación de producción**
 - ← Instalaciones domésticas o extranjeras con trabajo en manufactura, producción, envase y almacenar de alimentos
 - ← Este registro es gratis
 - **Aviso previo debe ser recibido y confirmado electrónicamente por una de dos opciones (periodo máximo para llegar a la oficina):**
 - ← FDA sistema de aviso previo (PNSI) – 15 días o menos para llegar
 - ← Patrulla de Aduana y la Frontera – sistema automático (ABI/ACS) – 30 días o menos
 - **Importador necesita buscar el código de FDA para cada línea de producto:**
 - ← Código de Producto – instrucciones para elegir el código
- www.fda.gov/Food/GuidanceComplianceRegulatoryInformation/PriorNoticeofImportedFoods/ucm125839.htm
- **También, hay un período mínimo para entregar el aviso previo. Depende del transporte: Además, el rango de tiempo mínimo para entregar el aviso previo está especificado según el modo de transporte:**
 - ← Por lo menos 2 horas por auto/camión
 - ← Por lo menos 4 Horas por avión o tren
 - ← Por lo menos 8 Horas por nave

LEY DE BIOTERRORISMO:

Sección 305: Inscripción de Establecimientos



COMO INSCRIBIRSE:

<https://www.access.fda.gov/>

- La FDA aconseja la inscripción electrónica ya que:
 - esta disponible 24 horas al día los 7 días de la semana, desde cualquier parte donde existe acceso a internet. esto permite la entrega del recibo y numero de inscripción del establecimiento automáticamente

- La inscripción en “papel” es permitida
 - El proceso es mucho mas lento, por las demoras en que puede incurrir

Productos y Sectores con Potencial



- Alimentos
- Cueros y sus Manufacturas
- Textiles y Confecciones
- Madera y sus Manufacturas



Exportando Alimentos a los EE.UU.



- Alimentos domésticos e importados tienen los mismos requisitos legales.
- Exportadores a los EE.UU. necesitan tener un alimento que es seguro y bien etiquetado. Debe seguir los requisitos de los EE.UU. y no la leyes del país de origen.
- La Administración de Alimentos y Medicamentos (FDA) es responsable por la inspección de alimentos domésticos e importados para asegurar que los pesticidas ilegales no estén presentes en los productos.
- Instalaciones que producen, almacenan, o manipulan productos y quieren exportar a los EE.UU deberán estar registrados con FDA.
- FDA puede retener un cargamento importado si no está en acuerdo con los requisitos de los EE.UU.

Alimentos



- Ciertos productos agrícolas (incluyendo tomate fresco, palta, mango, naranja, pepino, cebolla, nueces, entre otros) deben cumplir requisitos relacionados con calidad, tamaño y madurez.
- Estos artículos requieren de la inspección y visto aprobatorio a la importación por parte de la FDA.
- Los límites de tolerancia de residuos de agroquímicos para cualquier fruta se pueden encontrar en la página:
<http://www.epa.gov/pesticides/food/viewtols.htoneladas>
- Con el propósito de aumentar la seguridad del consumidor, muchos gobiernos sugieren utilizar métodos de manejo tales como el Análisis de Riesgos y Puntos Críticos de Control (HACCP); los Estados Unidos se está convirtiendo en un elemento obligatorio.

Alimentos



- Las importaciones de alimentos, medicinas y productos cosméticos son reguladas por la FDA, específicamente por la ley "Federal Food, Drug, and Cosmetic Act". Se prohíbe la importación de artículos que presenten algún tipo de adulteración (tanto del producto como de su empaque o embalaje) o que manifiesten condiciones antihigiénicas. La ley también prohíbe la importación de farmacéuticos que no hayan sido aceptados por la FDA para el ingreso a los Estados Unidos.
- Los controles aplicados por el U.S. Department of Agriculture obedecen a la prevención para impedir la entrada de enfermedades y la introducción de especies maderables en vías de extinción.

U.S HARMONIZED TARIFF SCHEDULE (HTS)

Sistema Armonizado / Gestión 2010



ALIMENTOS: FRUTAS, VERDURAS Y NUECES

PRODUCTO	PARTIDA	IMPORTACIONES DE BOLIVIA	POSICIÓN DE BOLIVIA	TOTAL IMPORTACIONES ESTADOS UNIDOS
Quinoa	10089000	223.300	6	5.441.700
Palmito en Conserva	20089100	1.139.300	4	17.090.500
Café s/ tostar	09011100	3.899.200	22	3.737.567.600
Almendras c/ Cascara	08012100	- de 10.000	9	3.802.600
Almendra s/ Cascara	08012200	29.402.600	1	44.195.100
Pastas (fideos)	19021120	- de 10.000	43	21.126.300
Cebollas	07031040	- de 10.000	31	256.882.900
Azúcar	17011110	5.193.000	22	839.244.800
Habas	07135010	- de 10.000	6	565.900



Cueros y sus Manufacturas



- Las exportaciones de éstos productos están sujetas a control por parte del U.S. Department of Agriculture quién regula e inspecciona la importación de productos derivados de animales y ejerce especial control sobre aquellos considerados animales exóticos o especies en vías de extinción (CITES).
- La CITES (Convención sobre el Comercio Internacional de Especies Amenazadas de Fauna y Flora Silvestres) es un acuerdo internacional concertado entre los gobiernos . Tiene por finalidad velar por que el comercio internacional de especímenes de animales y plantas silvestres no constituye una amenaza para su supervivencia.

U.S HARMONIZED TARIFF SCHEDULE (HTS)

Sistema Armonizado / Gestión 2010



CUEROS Y SUS MANUFACTURAS

PRODUCTO	PARTIDA	IMPORTACIONES DE BOLIVIA	POSICIÓN DE BOLIVIA	TOTAL IMPORTACIONES ESTADOS UNIDOS
Maletas o Maletines	42021100	30.000	46	63.006.000
Pieles curtidas / En estado húmedo (Wetblue)	41051010	- de 10.000	10	784.800
Cuero de reptiles	41133030	14.600	7	2.380.600
Prendas de vestir, de cuero natural o cuero regenerado.	42031040	- de 10.000	100	457.326.500



Textiles y Confecciones



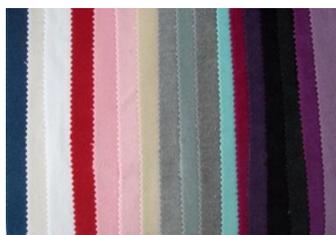
- Todos los productos deben cumplir con requerimientos de estampado, etiquetado, contenido, etc.; establecidos en la Textile Fiber Products Identification Act, la cual rige y contiene toda la normatividad referente a la importación de estos productos. Entre otros requerimientos están:
 - Los nombres genéricos y porcentajes en peso de las fibras que constituyen el textil deben ser listados en la etiqueta. Aquellos componentes inferiores al 5% deben ser listados como "otras fibras".
 - El nombre del fabricante o el nombre o identificación de registro emitido por la Federal Trade Commission.
 - El nombre del país donde el textil fue fabricado.
- Además de los requisitos de etiquetado, para la importación de textiles y productos derivados se debe consultar la sección 204 del "Agricultural Act" de 1956, con el fin de determinar si el producto está sujeto a cuota, visa o licencia de importación, así como sus requisitos adicionales de ingreso.

U.S HARMONIZED TARIFF SCHEDULE (HTS)

Sistema Armonizado / Gestión 2010



TEXTILES Y CONFECCIONES				
PRODUCTO	PARTIDA	IMPORTACIONES DE BOLIVIA	POSICIÓN DE BOLIVIA	TOTAL IMPORTACIONES ESTADOS UNIDOS
Camisas de Punto (HyN) Algodón	61051000	1.458.700	26	1.525.086.800
Camisas de Punto (HyN) sintéticas	61052020	- de 10.000	95	448.480.700
Camisas para hombre y niños de algodón	62052020	15.300	82	2.577.272.200
Tapices y telas de tapicería de lana peinada o pelo fino,	51121110	- de 10.000	13	519.000
Tejidos de lana peinada o pelo fino peinado	51129090	- de 10.000	42	2.048.900



Madera y sus Manufacturas



- Los controles aplicados por el U.S. Department of Agriculture obedecen a la prevención para impedir la entrada de enfermedades y la introducción de especies maderables en vías de extinción. Para muebles únicamente se deben tener en cuenta las normas de seguridad establecidas por la Consumer Products Safety Commission (CPSC), especialmente para cunas de bebé.
- Estándares de calidad establecidos por NHLA: National Hardwood Lumber Association

La Asociación Nacional de Madera Dura Aserrada (National Hardwood Lumber Association, NHLA) vela por el cumplimiento de las normas de calidad en la madera dura aserrada. Dichas regulaciones se encuentran disponibles en la página Web de la asociación: www.nhla.com

U.S HARMONIZED TARIFF SCHEDULE (HTS)

Sistema Armonizado / Gestión 2010



MADERA Y SUS MANUFACTURAS				
PRODUCTO	PARTIDA	IMPORTACIONES DE BOLIVIA	POSICIÓN DE BOLIVIA	TOTAL IMPORTACIONES ESTADOS UNIDOS
Puertas francesas	44182040	- de 10.000	21	40.086.400
Otras Puertas	44182080	8.733.800	7	353.165.100
Ventanas / Puertas vidrieras	44181000	- de 10.000	48	98.187.900
Pisos	44187120	- de 10.000	10	316.200



CONTENIDO DE LA PRESENTACIÓN



- Las exportaciones bolivianas
 - Comportamiento últimos 10 años
 - Estructura de las Exportaciones
 - Principales Mercados
 - Principales Productos
- Las exportaciones a los Estados Unidos
 - Estructura de las exportaciones
 - Aranceles y preferencias
 - El mercado de los Estados Unidos
 - Alimentos, Cueros y sus Manufacturas, Madera y sus Manufacturas, Textiles y Confecciones
- Instituciones de Apoyo al Exportador

Instituciones de Apoyo al Exportador



- AMCHAM: www.amchambolivia.com
- Cámaras Nacional de Exportadores de Bolivia: www.caneb.org.bo
- Cámara de Exportadores de La Paz: www.camexbolivia.com
- Cámara Nacional de Comercio: www.boliviacomercio.org.bo
- Proyecto (PC-B): www.proyectorpcbolivia.org
- Promueve Bolivia: www.promueve.gob.bo
- Departamento Comercial de la Embajada de los Estados Unidos:
commercelapaz@state.gov

OPORTUNIDADES COMERCIALES CON LOS ESTADOS UNIDOS



IMPORTACIONES

MAYO 2010

Contenido de la Presentación



- **Las Importaciones Bolivianas**
 - Comportamiento últimos 10 años
 - Estructura de las Importaciones
 - Principales Productos
 - Principales Países de Origen
- **Las Importaciones desde los Estados Unidos**
 - Estructura de las importaciones
 - Como hacer negocios con EE.UU.
 - Financiamiento
 - Programa para Compradores Internacionales
- **AMCHAM trade center**

Contenido de la Presentación



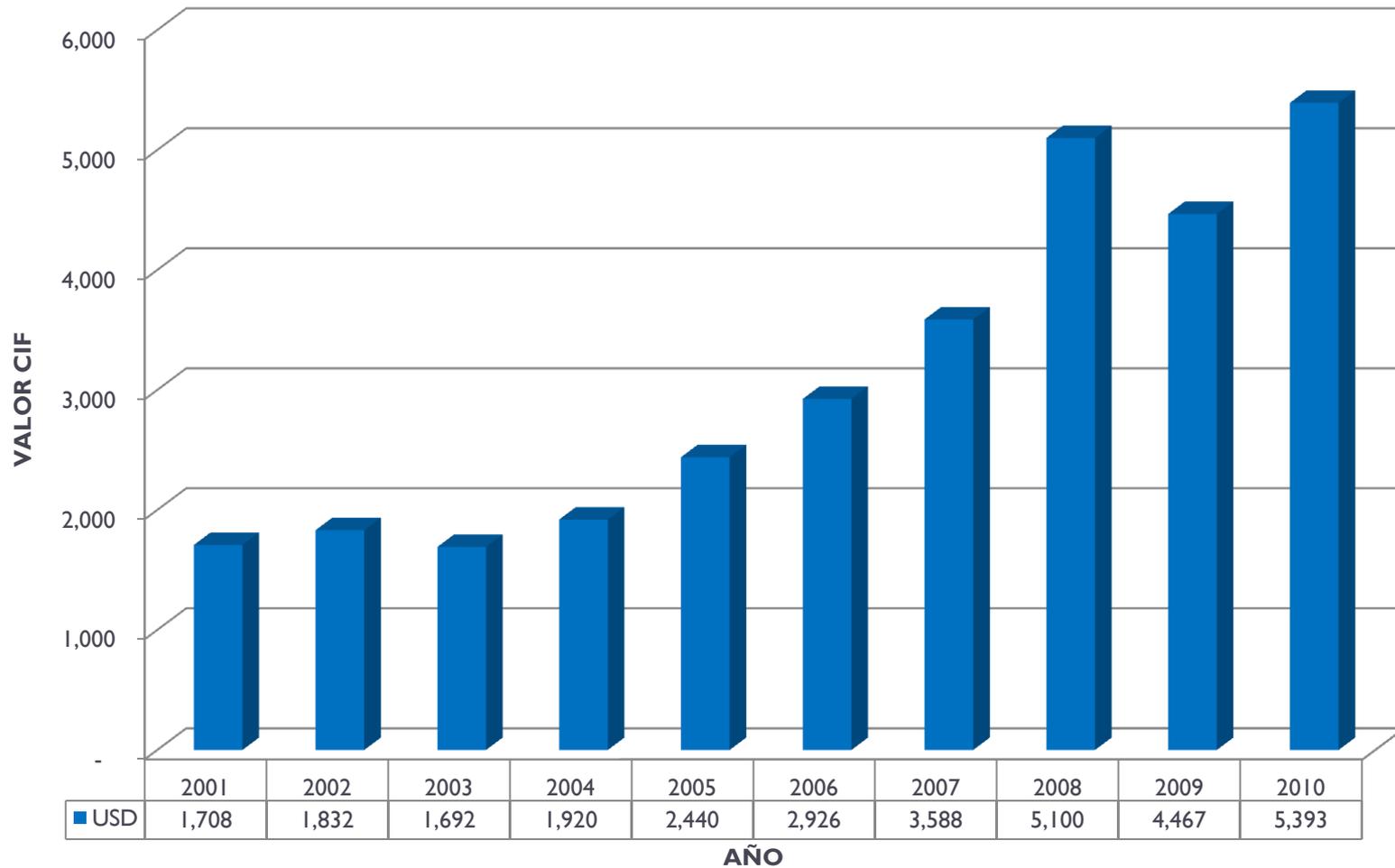
- **Las Importaciones Bolivianas**
 - Comportamiento últimos 10 años
 - Estructura de las Importaciones
 - Principales Productos
 - Principales Países de Origen
- **Las Importaciones desde los Estados Unidos**
 - Estructura de las importaciones
 - Como hacer negocios con EE.UU.
 - Financiamiento
 - Programa para Compradores Internacionales
- **AMCHAM trade center**



Importaciones: Últimos 10 años



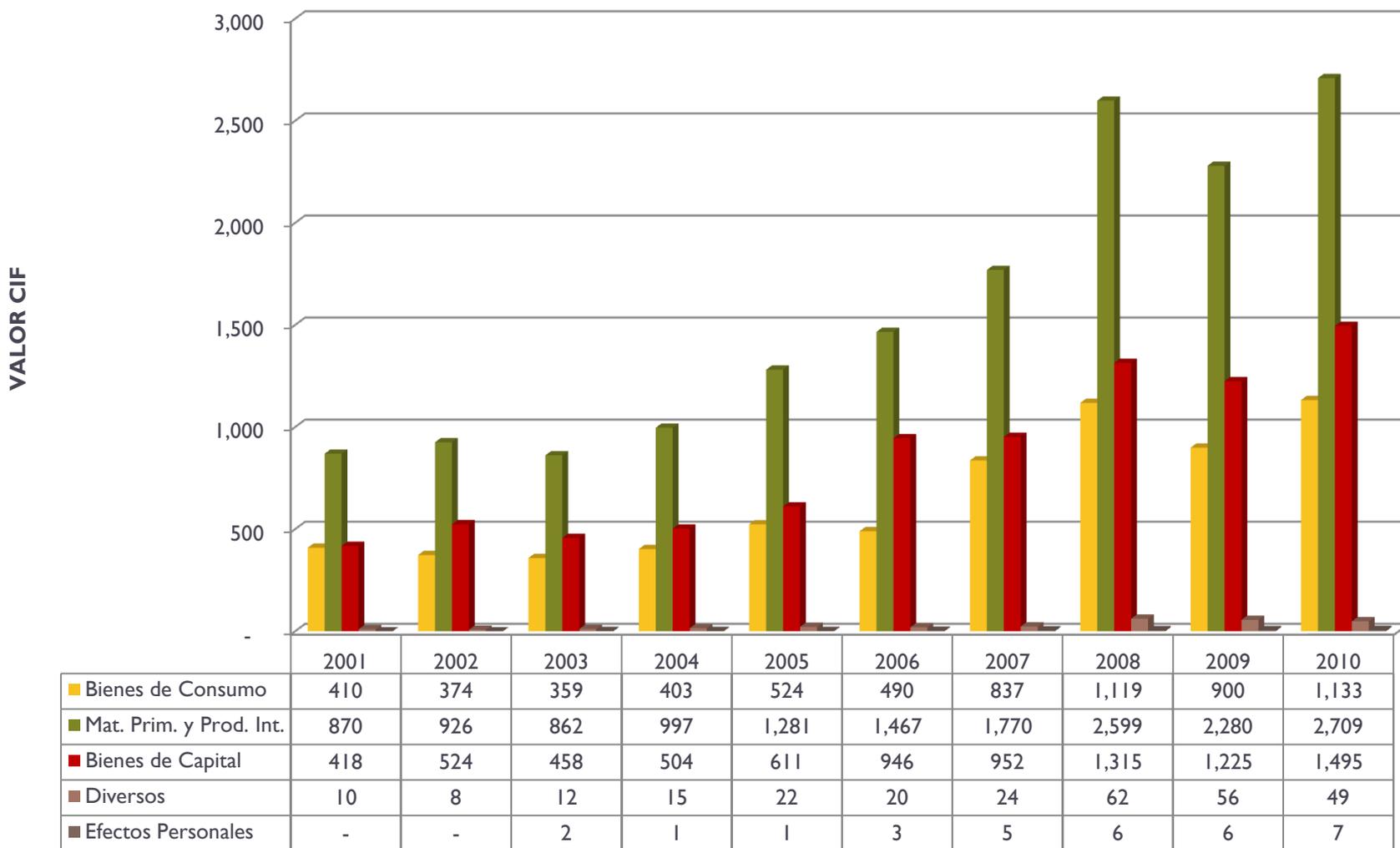
Importaciones Bolivianas (en MM de USD)



Importaciones por tipo de uso



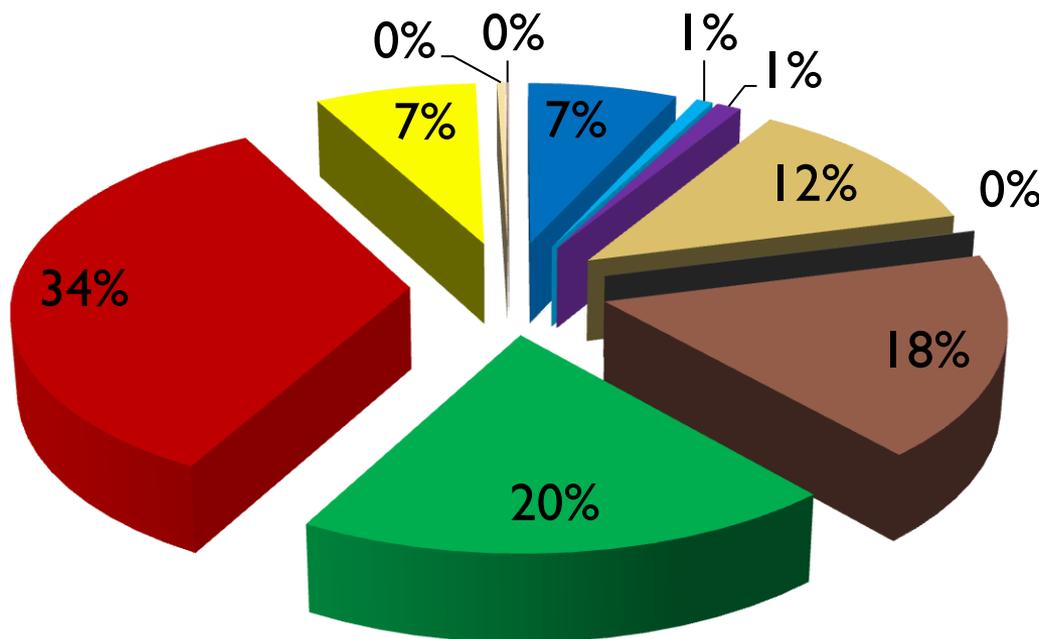
Tipos de Importaciones (en MM de USD)



Importaciones: Gestión 2010



Importaciones Bolivianas por Clasificación Uniforme de Comercio



- PRODUCTOS ALIMENTICIOS Y ANIMALES VIVOS
- BEBIDAS Y TABACO
- MATERIALES CRUDOS NO COMESTIBLES, EXCEPTO LOS COMBUSTIBLES
- COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES MINERALES Y PRODUCTOS CONEXOS
- ACEITES, GRASAS Y CERAS DE ORIGEN ANIMAL Y VEGETAL
- PRODUCTOS QUIMICOS Y PRODUCTOS CONEXOS, N.E.P.
- ARTICULOS MANUFACTURADOS, CLASIFICADOS PRINCIPALMENTE SEGUN EL
- MAQUINARIA Y EQUIPO DE TRANSPORTE
- ARTICULOS MANUFACTURADOS DIVERSOS
- MERCANCIAS Y OPERACIONES NO CLASIFICADAS EN OTRO RUBRO DE LA CUCI
- EFFECTOS PERSONALES

Importaciones: Gestión 2010

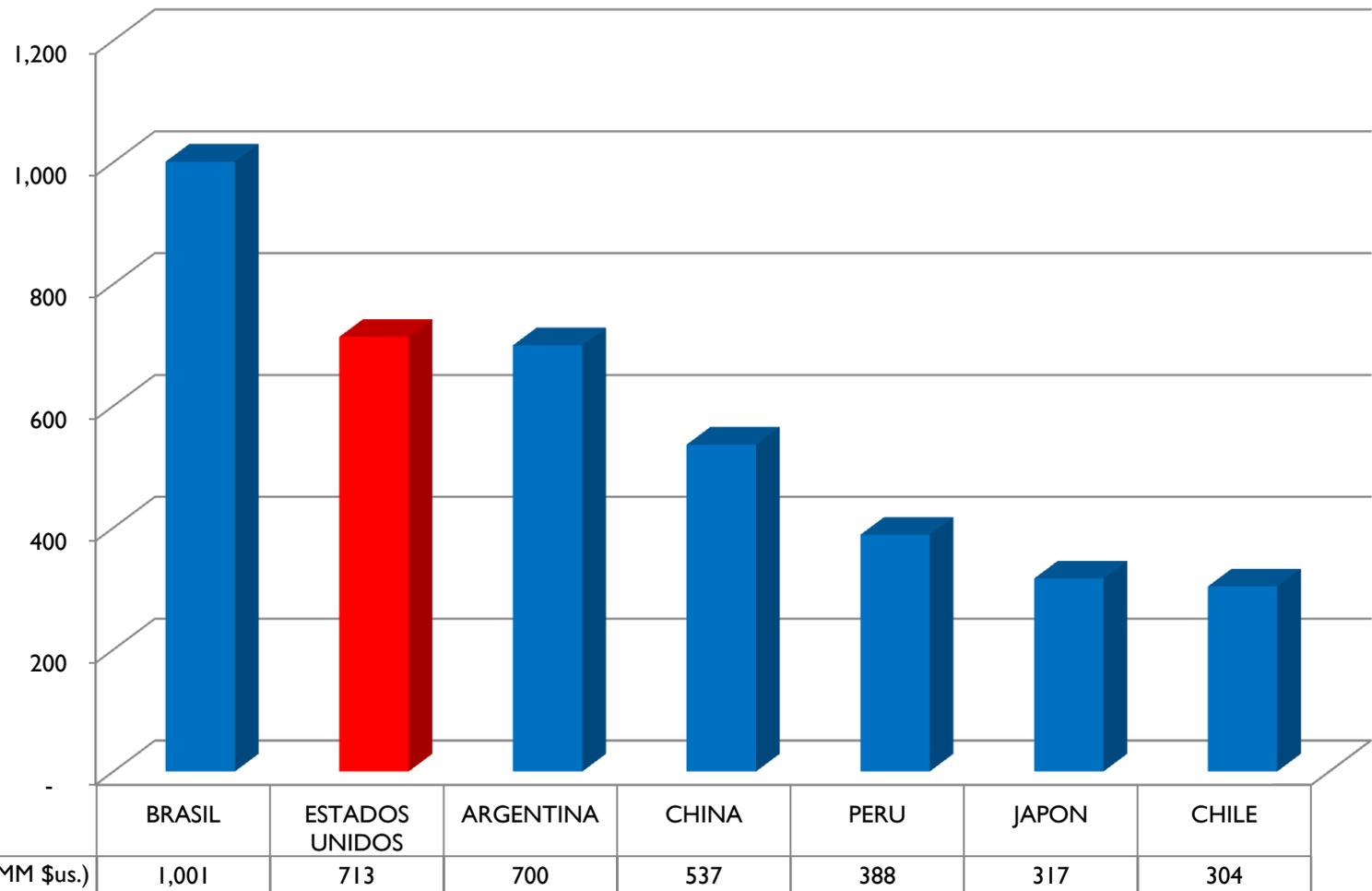


	PRODUCTOS	VALOR (MM U\$D)		PRODUCTOS	VALOR (MM U\$D)
1	Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos; prepara-ciones no expresadas ni comprendidas en o-tra parte	589	11	Las demás aeronaves (por ejemplo: helicópteros, aviones); vehículos espaciales (incluidos los satélites)	62
2	Automóviles de turismo y demás vehículos automóviles concebidos principalmente para el transporte de personas.	208	12	Las demás máquinas y aparatos para explanar, nivelar, traillar («scraping»), excavar, compactar, apisonar (aplanar), extraer o perforar tierra o minerales; martinets y máquinas para arrancar pilotes, estacas o similares; quitanieves.	59
3	Insecticidas, raticidas y demás antirroedores, fungicidas, herbicidas, inhibidores de germinación y reguladores del crecimiento de las plantas, desinfectantes y productos similares	157	13	Preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte.	54
4	Vehículos automóviles para transporte de mercancías.	154	14	Polímeros de etileno en formas primarias.	52
5	Barras de hierro o acero sin alear, simplemente forjadas, laminadas o extrudidas, en caliente, así como las sometidas a torsión después del laminado.	140	15	Tubos y perfiles huecos, sin soldadura (sin costura)*, de hierro o acero.	52
6	Topadoras frontales («bulldozers»), topadoras angulares («angledozers»), niveladoras, traillas («scrapers»), palas mecánicas, excavadoras, cargadoras, palas cargadoras, compactadoras y apisonadoras (aplanadoras), autopropulsadas.	118	16	Papel de los tipos utilizados para papel higiénico y papeles similares, pañuelos, toallitas de desmaquillar, toallas, manteles, servilletas, pañales para bebés, compresas y tampones higiénicos, sábanas y artículos similares	52
7	Aparatos eléctricos de telefonía o telegrafía con hilos, incluidos los teléfonos de usuario de auricular inalámbrico combinado con micrófono y los aparatos de telecomunicación por corriente portadora o telecomunicación digital; videófonos.	95	17	Productos laminados planos de hierro o acero sin alear, de anchura superior o igual a 600 mm, chapados o revestidos.	50
8	Medicamentos constituidos por productos mezclados o sin mezclar	85	18	Neumáticos (llantas neumáticas) nuevos de caucho.	49
9	Tractores (excepto las carretillas tractor de la partida 87.09).	81	19	Refrigeradores, congeladores y demás material, máquinas y aparatos para producción de frío, aunque no sean eléctricos;	47
10	Harina de trigo o de morcajo (tranquillón).	73	20	Vehículos automóviles para transporte de diez o más personas, incluido el conductor.	43

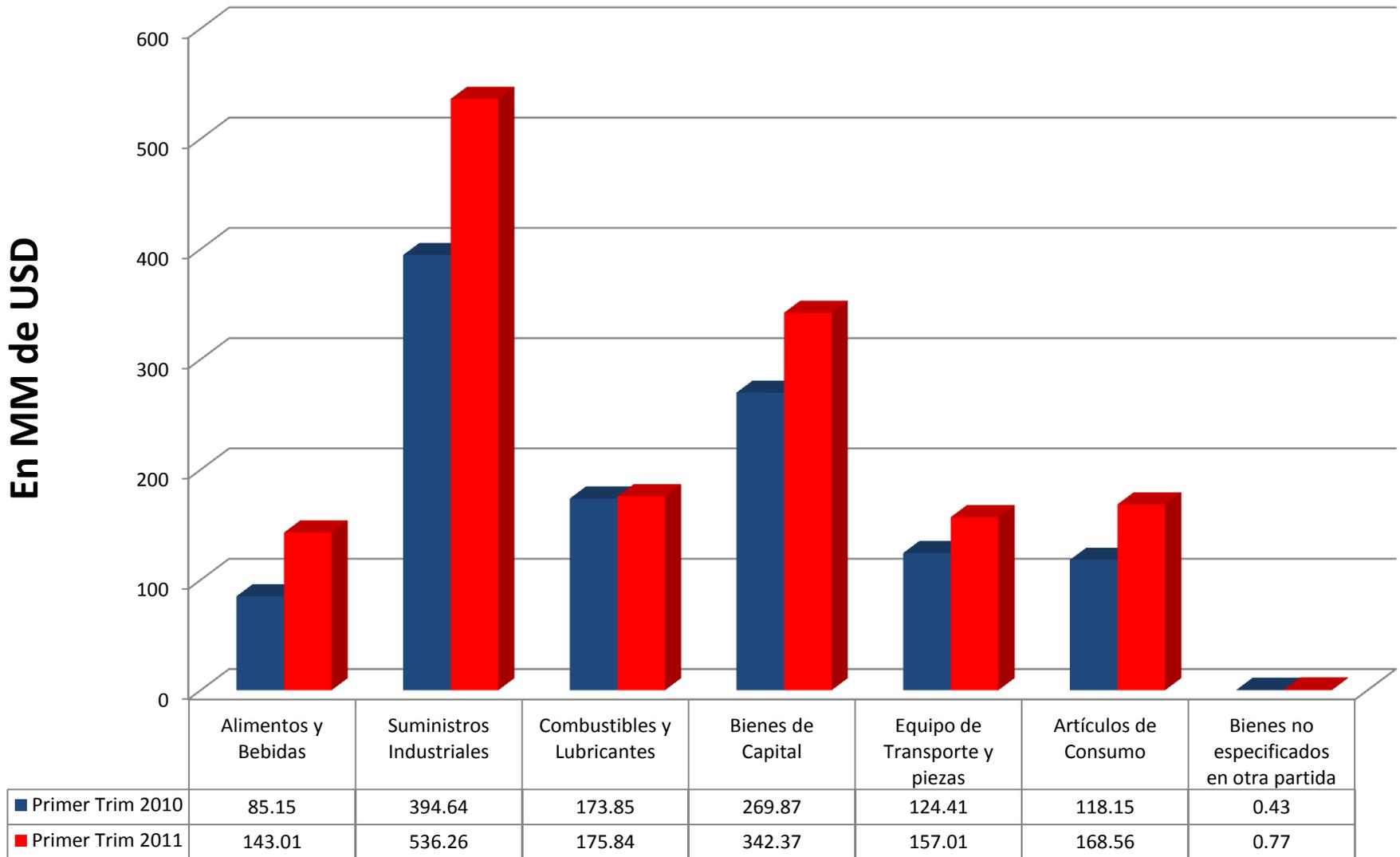
Importaciones: Gestión 2010



IMPORTACIONES BOLIVIANAS POR PAIS DE ORIGEN



Importaciones: Primer Trimestre Gestión 2011



Contenido de la Presentación



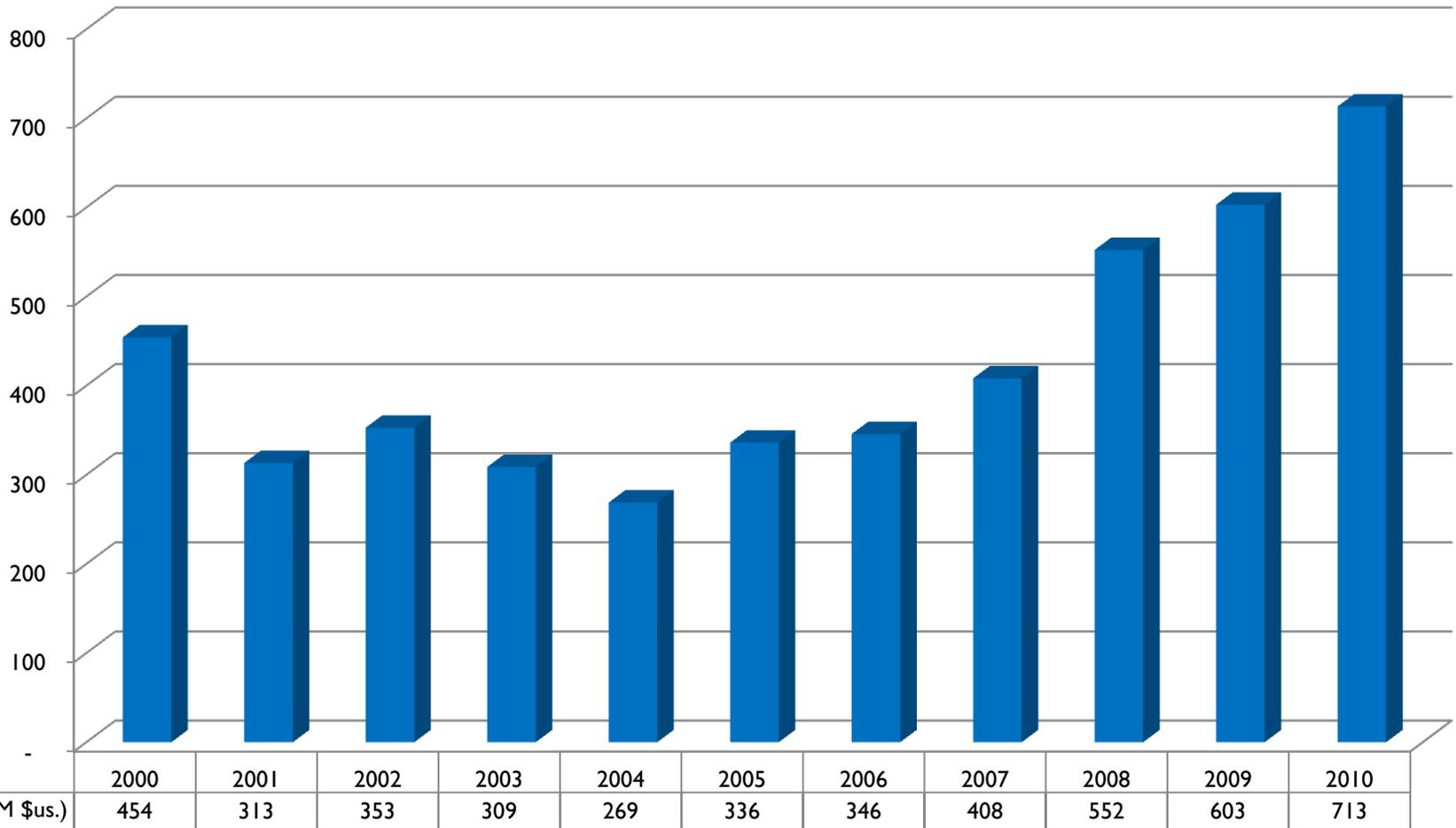
- **Las Importaciones Bolivianas**
 - Comportamiento últimos 10 años
 - Estructura de las Importaciones
 - Principales Productos
 - Principales Países de Origen
- **Las Importaciones desde los Estados Unidos**
 - Estructura de las importaciones
 - Como hacer negocios con EE.UU.
 - Programa para Compradores Internacionales
 - Financiamiento
- **AMCHAM trade center**



Importaciones: Últimos 10 años



Importaciones Bolivianas desde los Estados Unidos

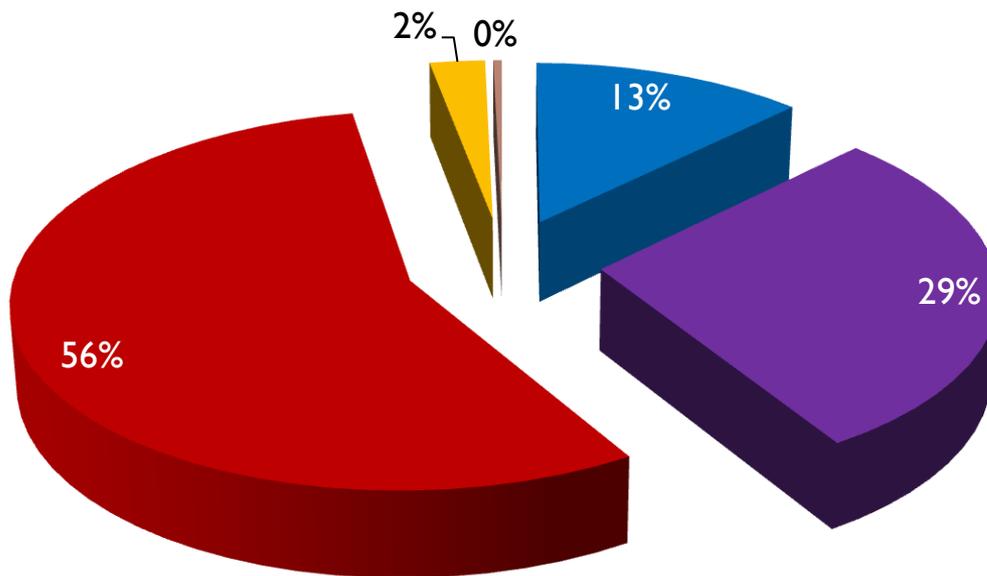


Importaciones: Gestión 2010



	PRODUCTOS	VALOR (MM U\$D)		PRODUCTOS	VALOR (MM U\$D)
1	Las demás máquinas y aparatos para explanar, nivelar, traillar («scraping»), excavar, compactar, apisonar (aplanar), extraer o perforar tierra o minerales	51	11	Aceites de petróleo o de mineral bituminoso, excepto los aceites crudos;	15
2	Topadoras frontales («bulldozers»), topadoras angulares («angledozers»), niveladoras, traíllas («scrapers»), palas mecánicas, excavadoras	50	12	Aparatos y dispositivos, aunque se calienten eléctricamente, para el tratamiento de materias mediante operaciones que impliquen un cambio de temperatura	14
3	Vehículos automóviles para transporte de mercancías.	41	13	Aparatos eléctricos de telefonía	12
4	Automóviles de turismo y demás vehículos automóviles concebidos principalmente para el transporte de personas	36	14	Máquinas y aparatos mecánicos con función propia	12
5	Partes identificables como destinadas, exclusiva o principalmente, a las máquinas o aparatos	24	15	Bombas de aire o de vacío, compresores de aire u otros gases y ventiladores; campanas aspirantes	11
6	Tractores	20	16	Preparaciones alimenticias no expresadas ni comprendidas en otra parte.	11
7	Las demás aeronaves (por ejemplo: helicópteros, aviones); vehículos espaciales (incluidos los satélites) y sus vehículos de lanzamiento y vehículos suborbitales.	20	17	Bombas para líquidos, incluso con dispositivo medidor incorporado; elevadores de líquidos.	10
8	Sangre humana; sangre animal preparada para usos terapéuticos, profilácticos o de diagnóstico; antisueros (sueros con anticuerpos), demás fracciones de la sangre y productos inmunológicos modificados	19	18	Máquinas y aparatos de clasificar, cribar, separar, lavar, quebrantar, triturar, pulverizar, mezclar, amasar o sobar, tierra, piedra u otra materia mineral sólida	10
9	Oro (incluido el oro platinado) en bruto, semilabrado o en polvo.	18	19	Artículos de grifería y órganos similares para tuberías, calderas, depósitos, cubas o continentes similares	10
10	Grupos electrógenos y convertidores rotativos eléctricos.	17	20	Cianuros, oxicianuros y cianuros complejos.	9

Importaciones de EE.UU. por tipo

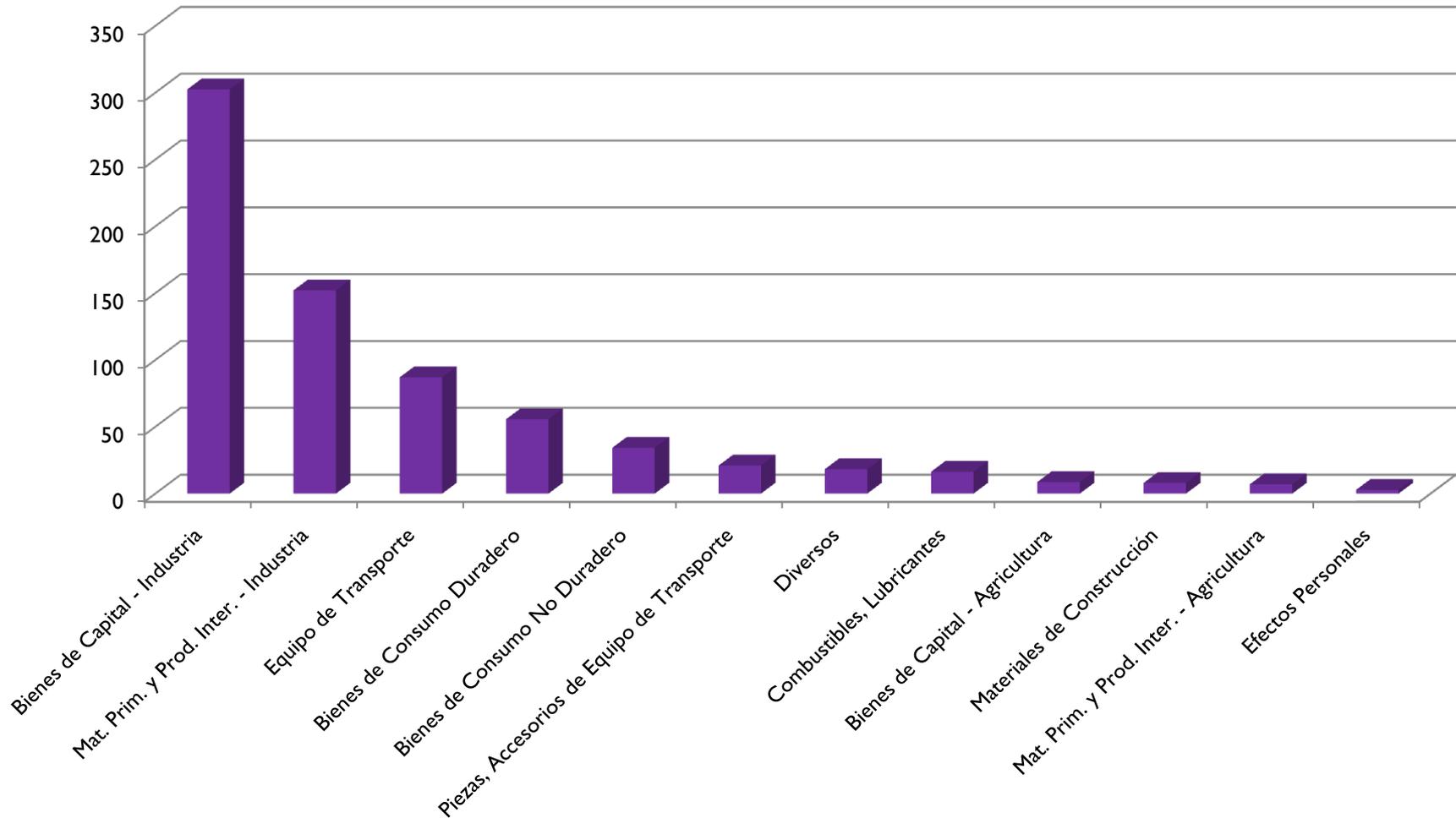


- Bienes de Consumo
- Materias Primas y Productos Intermedios
- Bienes de Capital
- Diversos
- Efectos Personales

Importaciones de EE.UU. Gestion 2010



Importaciones por Uso o Destino Económico (MM de USD)



Cómo hacer negocios con Estados Unidos?



- No es tan complicado como parece. Lo cierto es que hoy en día el desarrollo de las telecomunicaciones nos lo hacen más fácil y tratar con empresas estadounidenses no es una tarea tan ardua como podía serlo hace unos años.
- En primer lugar, uno tiene que considerar los equipos tecnológicos que se van a necesitar, y tener en mente los requisitos para su correcta utilización. Por ejemplo, la mayoría de las empresas estadounidenses esperará que Ud. pueda comunicarse utilizando el correo electrónico.
- De la misma manera, hay que pensar en las diferencias culturales entre Bolivia y los Estados Unidos, como los giros idiomáticos a la hora de traducir, y también que la hora de la comida en EE.UU. es mucho más breve que la nuestra y normalmente no es un tiempo destinado a cerrar tratos y negociar.

Cómo hacer negocios con Estados Unidos?



- La aventura de convertirse en distribuidor de productos estadounidenses precisa de un análisis de ciertos aspectos. Uno de ellos es saber cómo es su empresa y la del proveedor o cliente: sus límites y su potencial, así como sus objetivos de crecimiento. Conocer el mercado y sus competidores, e igualmente las necesidades de sus clientes.
- La empresa Boliviana tiene que tener claro que tipo de acuerdo de colaboración quiere mantener con su proveedor americano. Hay diferentes opciones:

- Importar directamente.
- Acuerdo de representación (distribución, agencia).
- Licencia de Fabricación.
- Master Franquiciador o Franquiciado.
- Joint Venture.



Programa para Compradores Internacionales (IBP)



Este programa, especialmente diseñado para Compradores Internacionales consiste en dar apoyo a las empresas locales, a fin de que asistan a exposiciones en los Estados Unidos, y puedan compartir con exportadores y realizar negocios exitosos.



Programa para Compradores Internacionales (IBP)



De esta manera, el Servicio Comercial apoya a las delegaciones locales en el proceso de registro en el evento y en las conferencias o actividades conexas y da información acerca de las mejores tarifas en hoteles y líneas aéreas, además del apoyo comercial directo antes, durante y después del evento, para que las empresas locales, puedan realizar una negociación exitosa.



Programa para Compradores Internacionales (IBP)



Feria Internacional de Franquicias (IFE) 2012

Del 15 al 17 de Junio en Nueva York, NY



- En la IFE, Ud. se reunirá con los ejecutivos de más de 300 compañías de franquicias representando docenas de industrias de diferentes rangos de inversiones. Adicionalmente a los contactos que pueda encontrar en esta exposición, tendrá la oportunidad de reunirse con los ejecutivos principales de empresas con las cuales ya ha estado en conversaciones.
- Además de la exhibición, la International Franchise Expo lleva a cabo una amplia variedad de talleres, cursos y seminarios, que abarcan varios temas relacionados con el análisis, la inversión y la administración de un sistema de concesiones comerciales.
- Si usted está interesado en adquirir una franquicia, entrevistarse directamente con franquiciantes estadounidenses o ampliar sus conocimientos sobre procesos de adquisición de franquicias, no deje de asistir a este evento.

Programa para Compradores Internacionales (IBP)



HIGHPOINT MARKET



Podrá conocer y disfrutar de nuevos productos para trabajar la madera y enterarse de lo último en tecnologías y prácticas de desarrollo de esta industria. A medida los mercados se recuperan, es importante actualizarse con las innovaciones de este sector.

AWFS FAIR 2011



La selección de productos más completa del mundo de artículos para el hogar en el mercado de HIGHPOINT, ya que más de 2.000 proveedores llenarán más de 1,1 millones de metros cuadrados de espacio de exhibición con mercancías en todas las categorías imaginables, el estilo y nivel de precio.

Programa para Compradores Internacionales (IBP)



Feria de Productos Naturales - Natural Expo

Del 22 al 24 de Septiembre en Baltimore, MD

Exhibición de productos naturales. Ahí encontrarán productos orgánicos que cumplen con las nuevas tendencias de alimentación. Tendrá la oportunidad de ver de primera mano las ideas nuevas y soluciones prácticas para conocer ingredientes, productos, distribución y mercadeo de la industria de productos naturales.



Financiamiento



Exim Bank

Promoviendo las exportaciones

Estadounidenses alrededor del mundo.



¿Qué es el Export-Import Bank?

El Export-Import Bank (Ex-Im) es una entidad autónoma del gobierno de los Estados Unidos cuyo objetivo es facilitar el financiamiento de las exportaciones estadounidenses.

América Latina representa el mercado más grande del Ex-Im Bank.

En el año 2010, el Ex-Im Bank facilitó la exportación de más de U\$S 2.600 millones al mercado latinoamericano.

Financiamiento



¿Cómo ayuda el Ex-Im?

- Ofrece préstamos a tasas de interés que compiten favorablemente con los créditos de exportación que ofrecen otros gobiernos.
- Complementa el financiamiento comercial cuando éste no está disponible.

Cuáles son las políticas claves del Ex-Im ?

- Debe existir una razonable seguridad de pago.
- La mercadería a ser exportada debe tener 51% de contenido estadounidense.
- Privilegia las exportaciones de PyMes norteamericanas.



Contenido de la Presentación



- **Las Importaciones Bolivianas**
 - Comportamiento últimos 10 años
 - Estructura de las Importaciones
 - Principales Productos
 - Principales Países de Origen
- **Las Importaciones desde los Estados Unidos**
 - Estructura de las importaciones
 - Como hacer negocios con EE.UU.
 - Financiamiento
 - Programa para Compradores Internacionales
- **AMCHAM trade center**

AMCHAM Trade Center



¿Qué es Amcham?

- Institución empresarial sin fines de lucro. Apoya a sus miembros en temas de inversión, comercio y tecnología con los EE.UU.
- Tiene una oficina de Trade Center para apoyar temas comerciales

¿Qué es el Trade Center?

- El trade center es una oficina dependiente de AMCHAM destinada a la promoción comercial entre empresas bolivianas y estadounidenses



AMCHAM BOLIVIA

Trade Center 

AMCHAM Trade Center



¿Qué ofrece el Trade Center?

Provee información sobre el comercio bilateral entre Bolivia y EE.UU.

Genera actividades de impulso al comercio bilateral.

Desarrolla estrategias, contactos y oportunidades en el comercio con EE.UU.

Alianzas

- CANEB y cámaras departamentales
- Conexión con exportadores
- Apoyo a la realización de misiones comerciales
- Intercambio de estadísticas de comercio
- Pertenece a la “Asociación de Cámaras Americanas de Latinoamérica” (AACCLA)



GRACIAS...



import VS export

CON LOS ESTADOS UNIDOS